

Kockázatkezelés tréning

A gazdasági válság sok vállalkozást érintett negatívan. A vállalkozások romló pénzügyi helyzete pedig sok bankot érint negatívan. Szükség van egy új szemléletmódra, amellyel a banki kockázatkezelők és kapcsolattartók képessé válnak egyszerre bankosként és vállalkozóként is gondolkozni.

KIKNEK AJÁNLJUK?

- ✦ Vállalati kockázatkezelésben dolgozó kollégáknak
- ✦ Vállalati kapcsolattartó kollégáknak
- ✦ Treasuryben dolgozó kollégáknak
- ✦ Bárkinek, akit érdekel, mitől működik vagy nem működik egy vállalkozás

A TRÉNING RÉSZTVEVŐI KÉPESEK LESZNEK

- ✦ Megérteni az ügyfelek piacának működését
- ✦ Átlátni az ügyfél stratégiáját és felismerni, hogy a véghezvitt stratégia sikeres-e
- ✦ Felismerni, mik a hatékonysági tényezők az egyes ügyfelek esetében és melyek azok a kockázatok, amik veszélyeztetik a hatékony működést
- ✦ Értelmezni és készségszinten alkalmazni a különböző pénzügyi mutatószámokat
- ✦ Meghatározni, hogy az egyes ügyfelek esetében mely mutatószámok bírnak kiemelt jelentőséggel
- ✦ Megállapítani, hogy az ügyfél ténylegesen mire használta fel a bankhitelt
- ✦ Azonosítani a vállalható és a nem vállalható hitelcélokat
- ✦ Megérteni a banki hitelezés fő elveit

MILYEN MÓDSZERREL DOLGOZUNK?

- ✦ Tréning technikával
- ✦ Csoportmunkával
- ✦ Saját banki tapasztalatokra építve
- ✦ Esettanulmányok feldolgozásával

Kockázatkezelés tréning

TEMATIKA

- ✦ Szempontváltás fontossága.
- ✦ Piacismeret. Ügyfél beazonosítása a saját piacán.
- ✦ Stratégia. Költségelőny alapú stratégia, innováció alapú stratégia. Melyik mikor sikeres? Du-Pont formula gyakorlati alkalmazása.
- ✦ Vállalkozás sikertényezőinek azonosítása, mérésükre mutatószámok meghatározása.
- ✦ Vállalkozás kockázati faktorainak meghatározása. Kockázati tényező elhelyezése a Következmények súlya / Bekövetkezés valószínűsége mátrixban. Kockázatkezelési stratégiák.
- ✦ Válság hatása a bankok és ügyfelek egymással szemben tanúsított magatartására. Átstrukturálás és prolongáció. A Csődtörvény fő gondolatai. A vezetők felelőssége. A hitelezők kielégítési sorrendje.
- ✦ A vállalkozás pénzügyi folyamatainak áttekintő ábrái. Árképzés. Jövedelmezőség.
- ✦ Eszközhatékonyság. Készpénzforgási ciklus. AWC számítása és jelentősége.
- ✦ Finanszírozási struktúra. Forrásköltség és a vállalt kockázatok összhangja. Mérleg lejáratok összhangja.
- ✦ Cash flow. Finanszírozási igény beazonosítása, az igényben bekövetkező változások. Hitelképesség és cash flow kapcsolata.
- ✦ A hitelezés alapelvei.

MOLNÁR ESZTER, TRÉNER BEMUTATÁSA

- ✦ Okleveles tréner, közgazdász
- ✦ 10 év banki kockázatkezelői és 4 év pénzügyi tanácsadói tapasztalat
- ✦ 6 év oktatási, tréneri gyakorlat
- ✦ Kiemelt referenciák: a magyar piac több meghatározó pénzintézete

KAPCSOLAT

Telefon: 20/775-1618
Web: www.mandora.hu
E-mail: molnar.eszter@mandora.hu